



## Chargé(e) de recrutement et relation candidats/entreprises

**Vous souhaitez intégrer un nouveau projet professionnel, porteur de sens ? Alors rejoignez-nous !**

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons un(e) de Chargé(e) de recrutement et relations candidats/entreprises pour intervenir dans la promotion de nos filières et le recrutement des futur(e)s apprenant(e)s de ces parcours. Vous évoluez au sein d'une équipe dynamique dans un esprit collaboratif et bénéficiez du soutien de notre pôle accompagnement.

Cette fonction, cœur de métier de notre organisme de formation et porteuse de sens, permet de déployer des compétences relationnelles (écoute et accompagnement des candidats) et commerciales (conseil et accompagnement des entreprises).

### Missions principales

#### Prospection et gestion du portefeuille clients

- Vous assurez la prospection multicanale en Bretagne
- Vous développez votre portefeuille clients
- Vous accompagnez les entreprises dans leurs démarches de recrutement et administrative
- Vous apportez conseil aux entreprises
- Vous êtes force de proposition sur les axes d'améliorations à apporter sur votre activité

#### Recrutement et accompagnement du candidat

- Vous assurez le recrutement des alternants
- Vous organisez et animez les réunions d'informations collectives
- Vous planifiez et menez les entretiens individuels des candidats si besoin
- Vous suivez votre activité grâce à des reporting réguliers
- Vous conseillez et accompagnez les candidats dans la construction de leur projet professionnel et dans leur recherche d'entreprises (préparation de l'entretien, soutien individuel personnalisé...)
- Vous analysez régulièrement les nouveaux postes à pourvoir et positionnez vos candidats en fonction des besoins de l'entreprise

### Profil recherché

- De formation supérieure Bac+3/+5 dans le domaine Commercial ou RH, votre expérience professionnelle significative de minimum 1 année (en agence intérim, cabinet de recrutement, ...) dans la fonction Recrutement sera un atout fort pour réussir pleinement dans ce nouveau challenge.
- Professionnel(le) de terrain, vous disposez d'une forte capacité à convaincre, à constituer, à mobiliser un réseau.
- Vous maîtrisez les techniques de sourcing (notamment digital) ; impliqué(e), agile, positif(ve), vous avez d'excellentes qualités relationnelles et d'organisation.
- Des déplacements réguliers à prévoir sur la Bretagne
- Télétravail partiel possible sous certaines conditions
- Un véhicule de service + un téléphone + un ordinateur portable
- CDD de 6 mois
- Statut cadre Forfait jours avec RTT

**Merci de transmettre un CV et une lettre de motivation à :**  
**[f.toudic@arfass.org](mailto:f.toudic@arfass.org)**

**avant le 31 mars 2025**

ARFASS Bretagne  
2 rue François Jacob  
22190 PLERIN  
02.96.75.46.79